

LE DON DE VIE À MOINDRE COÛT

DES AVANTAGES POUR TOUS

« Mon souhait était de donner un montant de 10 000 \$ à mon hôpital. En faisant un don en argent, cela m'aurait coûté 83 \$ par mois sur 10 ans, tandis qu'en recourant à une police d'assurance vie, j'ai pu donner ce même montant pour seulement 46 \$ par mois. »

Donner à la hauteur de mes attentes tout en respectant mon budget.

Mme Lorraine C.
50 ans,
infirmière



« J'invite les donateurs issus du milieu des affaires à envisager un don par police d'assurance vie. J'ai choisi cette façon de laisser un héritage à un organisme que j'ai à cœur tout en bénéficiant d'un crédit d'impôt important pour mes héritiers. »

Un don significatif tout en avantageant mes héritiers.

M. Raymond Gagné
Président,
Les Investissements
Gagné Ltée



Dr Gilbert Doummar
Gastro-entérologue,
Hôpital Pierre-Boucher



« Redonner à mon Hôpital allait de soi. Une prime annuelle de 1 000 \$ payée pendant 10 ans va permettre un don, à mon décès, de 50 000 \$ en gastro-entérologie. »

Diriger cet argent à mon département, lors de mon décès, me rend très fier.

Note : Les calculs figurant dans le présent dépliant ont été simplifiés pour fins de démonstration. Pour de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec votre professionnel.



DON PLANIFIÉ D'ASSURANCE VIE

FONDATION HÔPITAL
PIERRE-BOUCHER

L'humain au cœur des soins



1333, boul. Jacques-Cartier Est
Longueuil, QC J4M 2A5

Pour toute information :

450 468-8136
fondation.cssspb16@ssss.gouv.gc.ca
ou en personne au rez-de-chaussée de l'Hôpital
fondationHPB.org

Numéro d'enregistrement d'organisme de charité :
13366-1637-RR0001

FONDATION HÔPITAL
PIERRE-BOUCHER

L'humain au cœur des soins



APPEL À LA GÉNÉROSITÉ

La Fondation Hôpital Pierre-Boucher contribue à améliorer l'accès et la qualité unique des soins et services de santé. Elle a distribué exclusivement à l'Hôpital Pierre-Boucher plus de 39 millions de dollars depuis sa création en 1987.

Afin d'atteindre ses objectifs, elle organise des activités et recueille des dons. Cependant, dans le but d'en assurer la pérennité, la Fondation a décidé de prioriser le don planifié via le don par assurance vie. Joignez-vous à des employés, médecins et gens d'affaires qui ont déjà posé le geste de donner autrement.

MERCI de votre générosité,

MERCI pour les générations futures!



Lyne Rowley, MBA
Directrice générale,
Fondation Hôpital
Pierre-Boucher



Silvy Niquet
Présidente du Conseil
d'administration,
Fondation Hôpital
Pierre-Boucher

PLANIFIER SES DONS

Les dons planifiés regroupent différentes formes de dons, immédiats ou futurs, incluant le don par police d'assurance vie. C'est un outil de planification financière et successorale important, lequel peut vous permettre de faire un don significatif sans priver vos héritiers.

Il y a plusieurs façons de prévoir un don au moyen de l'assurance vie et, selon ce choix, d'importantes économies d'impôt en découlent.

Le don par police d'assurance vie est un processus relativement simple.

Selon votre âge, vos responsabilités familiales et votre profil financier, il est possible de planifier un don tout en ne déboursant qu'une fraction de la somme donnée.

Au besoin, consultez votre comptable, un planificateur financier ou autre professionnel afin d'en maximiser les avantages. Vous aurez ainsi la possibilité de partager votre générosité avec votre famille et de redonner à une cause qui vous tient à cœur!

Nada Chalaby
LL. B. D.D.N.
Notaire



J'INVESTIS DANS MON HÔPITAL



Dr Frédéric Desjardins

Chers collègues,

Souscrire à un don planifié par assurance vie a été pour moi un placement intelligent. En nommant la Fondation Hôpital Pierre-Boucher propriétaire et bénéficiaire de ma police, je lègue une somme significative et je pose une action concrète pour l'Hôpital Pierre-Boucher.

En plus de recevoir un reçu fiscal annuel pendant les 10 années où j'ai payé mes primes, la Fondation recevra, à mon décès, l'équivalent

La Fondation recevra (...) un montant 8 fois supérieur à mes primes payées.

d'un montant 8 fois supérieur à mes primes payées. C'est un outil flexible, puisque les modalités de la police (montant du capital, durée des primes et autres) étaient à ma discrétion.

En somme, je suis convaincu qu'investir à la Fondation peut faire une différence et je vous encourage à poser ce geste!

Dr Frédéric Desjardins
Radiologiste,
président du comité exécutif du CMDP
CISSS Montérégie-Est,
Hôpital Pierre-Boucher

UNE STRATÉGIE GAGNANTE

On parle de dons planifiés lorsque des dons majeurs sont prévus en lien avec les objectifs personnels et financiers du donateur.

L'assurance vie peut s'intégrer avantageusement dans ce processus. Il s'agit d'une forme d'abri fiscal pur qui permet de jouir d'un effet multiplicateur non imposable.

S'il faut, par exemple, 90 000 \$ pour autofinancer une police dont le capital décès est de 250 000 \$, un excédent de 160 000 \$ non imposable sera généré. En considérant seulement le crédit pour dons de 125 000 \$, on constate que l'effort pour le donateur est relativement minime pour donner 250 000 \$ (crédit de 125 000 \$ par rapport à des primes de 90 000 \$).

Il existe quelques façons d'utiliser l'assurance vie. Le don peut se faire au décès du donateur. Une autre approche intéressante permet un don immédiat en espèce et ce don sera récupéré au décès par une



Stéphanie Deslauriers, CPA, CA
Directrice & Développement des affaires
Labranche Therrien Daoust Lefrançois Inc.

couverture en assurance vie. La police est alors financée par l'entremise des crédits pour dons. Plusieurs approches doivent être évaluées afin de choisir une option adaptée à votre situation.